



**Renovación de Abonos
Valencia Club de Fútbol SAD
30 de Mayo 2011**



Información y fechas



1.- Fechas de adquisición de abonos:

- FECHAS RENOVACIÓN: DEL 30/05/2011 AL 22/07/2011
- CAMBIOS DE LOCALIDAD: DEL 25/07/2011 AL 29/07/2011
- ALTAS LISTA DE ESPERA: DEL 01/08/2011 AL 05/08/2011

2.- Cómo adquirir el abono:

Taquillas de Mestalla. De 10 a 14 horas y de 17 h. a 20 horas. Los sábados de 10 a 14 horas. **Servientrada de Bancaja** de lunes a sábado de 8 a 23 horas y festivos de 10 a 21 horas. La tercera vía es por la web oficial www.valenciacf.com.

3.- Forma de pago :

En metálico o con tarjeta de crédito (VISA o Mastercard) y puede optar al pago fraccionado solicitándolo a través de Servientrada de Bancaja si es titular de la tarjeta VISA Bancaja Valencia CF.



Objetivos de las medidas



1. Conseguir renovar la totalidad de los abonos puestos a la venta. 42500 abonados en la temporada 2010/2011.
2. Captar nuevos aficionados hasta un máximo de 45.000 abonados.
3. Transmitir a la afición que el club es sensible a la situación económica general que existe en la sociedad. Adaptamos los precios a los bolsillos de los abonados teniendo en cuenta la demanda existente de diferentes zonas del estadio.
4. Ayudar a las familias con más de un abonado y aumentar el número de familias que acuden juntas al estadio.
5. Facilitar el acceso al fútbol a colectivos de la sociedad valenciana. Sobre todo a los más jóvenes, que son el futuro del valencianismo.
6. Aumentar la interacción con el abonado que compre y consuma productos oficiales.



Medidas económicas



El Club, tras hacer un pormenorizado estudio sectorial de sus abonados, de la oferta y demanda de los diferentes sectores y precios del estadio, y ante la crisis económica que sufre la sociedad en general, ha puesto en marcha una serie de iniciativas con el objetivo de ayudar al valencianista a la renovación de su abono.

- La primera medida es **la rebaja de los precios de los abonos en relación a la pasada temporada 2010/11** o, como mínimo, la congelación de los mismos. La rebaja llegará del 3 por ciento hasta el 13 por ciento en algunos casos, en algunas zonas con mucha demanda los abonos se congelan. Este año **va a aumentar la diferencia de precios entre los accionistas y los no accionistas**. Ésa línea va a seguir el club como ya se anticipó en las anteriores ventas de acciones.
- El precio del denominado **'Abono Champions'** también **sufre una bajada sustancial** del precio en el pack de tres partidos. Un ejemplo es que el 'Abono Champions' de numerada cubierta pasa de tener un precio de 90 euros a 75 euros. Los abonos para las zonas más económicas serán de **20 euros por tres partidos**. Precios muy populares para la mejor competición del mundo.



Ayudas a colectivos



1.- FAMILIA VALENCIANISTAS

AMBITO DE APLICACIÓN: Todas las altas de abonos realizadas a nombre de familiares de abonados hasta primer grado: Matrimonio-hijos

EN QUE CONSISTE: Aplicación de un descuento del 5% en cada una de las nuevas altas de abonos que compongan el grupo familiar y ofrecer la opción de agrupar dichos abonos. Si el nuevo abonado tiene menos de 14 años su descuento será del 10 por ciento.

OBJETIVO: Fomentar y alimentar que las familias acudan unidas a Mestalla y fortalecer el sentimiento por el club desde el ámbito familiar. Agrupar a aquellos abonados familiares que, pese a ir juntos al estadio, no han podido sentarse juntos.

DOCUMENTACION NECESARIA: Libro de familia, DNI, abonos de temporada.



Ayudas a colectivos



2.- JÓVENES DE HASTA 14 AÑOS

AMBITO DE APLICACIÓN: Todos los menores de edad hasta 14 años (inclusive).

EN QUE CONSISTE: Descuento del 10% en el importe del abono sumado al descuento de su abono.

OBJETIVOS: Ofrecer la posibilidad a la juventud valencianista de formar parte del Club a un precio asequible e ir rejuveneciendo la grada.

CONDICIONES:

Este tipo de abonos sólo podrá ser utilizado por menores de 14 años, nunca por aficionados que superen dicha edad. El Abono personal e intransferible. Será necesaria la firma del padre/tutor del menor dando conformidad a dicha condición.

DOCUMENTACION NECESARIA: Libro de familia o DNI del menor.

PROCEDIMIENTO: Inscripción en taquillas.



Ayudas a colectivos



3. -AGRUPACIÓN PEÑAS VALENCIANISTAS

AMBITO DE APLICACIÓN: Abonos pertenecientes a las peñas integradas en L'Agrupació de penyes. El colectivo se identifica como peña ante el club.

OBJETIVOS: Fortalecer la relación entre el club y sus peñistas, con la opción de agrupar dichos abonos para crear un mejor ambiente en el estadio, así como potenciar las altas de nuevos abonos con el fin de llenar el Camp de Mestalla. Con esta iniciativa los peñistas que lo deseen podrán ocupar localidades contiguas favoreciendo la animación y la experiencia de los partidos.

ALTAS NUEVAS: Descuento del 5% adicional en el precio de las nuevas altas de abonos de temporada.

VENTA DE ENTRADAS: Descuento del 10% en solicitudes de 20 entradas sueltas o más en cada partido.



Ayudas a colectivos



4.- EMPRESAS Y ASOCIACIONES - COLECTIVOS DE LA SOCIEDAD VALENCIANISTA

AMBITO DE APLICACIÓN: Empresas, Fallas, Colegios, agrupaciones deportivas de fútbol, clubes, asociaciones benéficas, etc...

OBJETIVOS: Facilitar la adquisición de entradas a las empresas y asociaciones que lo soliciten así como la proximidad entre éstas. Aumentar y, en su caso, potenciar la fidelización de nuevos aficionados que se sumen a la masa social del Valencia CF.

VENTA DE ENTRADAS: Descuento del 10% en solicitudes de 20 entradas o más.

DOCUMENTACION NECESARIA: C.I.F. de la asociación solicitante.



Ayudas a colectivos



5.- OTRAS VENTAJAS Y DESCUENTOS A ABONADOS

AMBITO DE APLICACIÓN: Por la compra de una entrada, el valencianista obtendrá un descuento del 5% en las Tiendas VCF Oficiales, presentando la misma antes de los 15 días siguientes a la fecha de celebración del partido de la entrada presentada.

OBJETIVOS: Incentivar la venta de los artículos oficiales en las Tiendas VCF para todos los aficionados que adquieran su localidad para acudir al Camp.



Departamento de Comunicación
Valencia Club de Fútbol, S.A.D